

Die Fresenius Umwelttechnik GmbH ist aus dem 1848 von Carl Remigius Fresenius gegründetem chemischen Laboratorium Fresenius entstanden. Seit mehr als 20 Jahren produziert sie nun Gasanalytoren für die Industrie, die Chemie und Bioenergie.

Um die weitere positive Entwicklung sicherzustellen, suchen wir einen

Vertriebsassistent/-in

Ihre Aufgaben:

- Neukundenakquise
- Marktrecherche und -analyse
- Terminvereinbarungen und Reiseplanung
- Angebots-/ Auftragsabwicklung, Reklamationsbearbeitung
- aktive Kundenbetreuung
- Erstellen von Auswertungen und Präsentationen
- Messe- und Veranstaltungsorganisation sowie die Teilnahme an solchen Veranstaltungen im In- und Ausland
- Erstellen und Auswerten geeigneter Excel Tabellen für das Vertriebscontrolling

Wir erwarten:

- Spaß am Vertrieb
- Fleißiges, selbständiges und systematisches Arbeiten
- Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit bei hoher Flexibilität und Zuverlässigkeit
- Organisationsgeschick und Kreativität gepaart mit Kunden- und serviceorientiertem Handeln

Von Vorteil:

- Sie beherrschen Englisch in Wort und Schrift
- Sie sind sicherer im Umgang mit allen MS-Office- Anwendungen
- Erfahrungen im Direktmarketing
- Erfahrungen in der Anwendung von Marketinginstrumenten
- Sie verfügen über einen Führerschein Klasse B

Wir bieten:

- Ein Vollzeitstelle
- Einen modernen und zukunftssicheren Arbeitsplatz
- Eine Tätigkeit mit Abwechslung und Verantwortung

Wollen Sie uns unterstützen? Dann senden Sie uns gerne Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe ihres möglichen Eintrittstermins und ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail (möglichst als .pdf) an personal@fresenius-ut.com zu.